

## Rapport de la visite à Lille

La « visite à Lille », organisée par le comité pour le soutien aux échanges franco-japonais, a eu lieu le 16 octobre 2018. Nous avons reçu la participation de nos 35 membres, et visité Eura Technologies (pôle d'activité regroupant des acteurs du numérique tels que des startups), le Conseil régional des Hauts-de-France, et le centre de distribution d'Amazon.

La ville de Lille, qui représente la région Hauts-de-France, fait la meilleure utilisation possible de sa force géopolitique et le gouvernement continue activement d'attirer les investissements étrangers. La chambre de commerce a été en mesure d'examiner l'état actuel de l'aide fournie aux startups. Apparemment, certaines entreprises ont profité de notre visite pour commencer les échanges avec d'autres entreprises de la région.

Au centre de distribution d'Amazon, dans un énorme entrepôt doté d'équipements de pointe, nous avons pu observer la série d'opérations rapides et précises qui ont lieu de la livraison des marchandises à l'expédition. Ce fut une expérience très enrichissante.

Je vais vous présenter ci-dessous les événements dans l'ordre chronologique.

### **Visite d'Eura Technologies (10h-12h15)**

La région Hauts-de-France, qui auparavant prospérait dans l'industrie du textile, doit se développer en tant que TIC (Tech Innovation City) centrée sur l'industrie numérique. Sur plus de 300 entreprises partenaires, environ 200 sont des startups.

Pendant la réception de bienvenue, le représentant, M. Doublet, nous a expliqué que 74 entreprises japonaises et 78 bureaux, comme Toyota, sont en train de s'élargir dans la même région. De plus, le président de la société de la chambre de commerce Hauts-de-France, M. Leofort, a annoncé que sous des partenariats de longue durée, la région Hauts-de-France, le gouvernement et les entreprises japonaises avaient intensifié les échanges.

Dans un rayon de 300 km autour de la ville de Lille, on peut compter de grandes villes comme Paris, Londres, Bruxelles, Amsterdam, Köln, et 78 millions de consommateurs. L'avantage géographique de la région Hauts-de-France est qu'elle est reliée par voie rapide à chacune de ces villes pour une durée variant de 30 minutes à 2 heures et demie.

La région Hauts-de-France occupe la 4<sup>ème</sup> position du classement PIB et du nombre d'entreprises japonaises en France, ainsi que la 2<sup>ème</sup> position pour les IDE (Investissements Directs Étrangers). Elle s'est développée dans le domaine du transport ferroviaire, de l'automobile, de la distribution, et de l'E-commerce.

D'après le soutien pour l'expansion des entreprises japonaises par les chambres de commerce de la même région, la collaboration entre les autorités locales de la région Nord-Pas-de-Calais et la marque japonaise « pas de calais » se concrétise ces dernières années.

Ce jour-là, nous avons aussi eu la présentation de 5 startups qui développent des applications mobiles.



Discours du représentant  
d'Eura Technologies

Une photo de la présentation

### **Déjeuner de réseautage au conseil régional (12h30-14h)**

Les participants, dont M. Bertrand, président régional des Hauts-de-France et ancien ministre des affaires sociales et du travail, et de nombreux executives, ont pu approfondir leur amitié. Dans son discours, M. Bertrand a reconnu que la région Hauts-de-France est devenue le principal acteur de la politique économique française depuis deux ans. La région travaille activement sur les mesures de développement économique, y compris le soutien aux startups. La région a trois points forts : ses facteurs géographiques, sa puissance de consommation et sa grande population, et sa position proche de Paris. En réponse au Brexit, le groupe a déclaré qu'il souhaitait utiliser ses atouts et viser le Royaume-Uni ainsi que win-win, en attirant principalement des sociétés du secteur de l'industrie et des technologies de l'information. En conclusion de la réunion, après les remerciements envers M. Kobayashi qui a représenté les participants et la présentation des cadeaux de remerciement, nous avons pris une photo commémorative de tous les participants.



Discours du président régional M. Bertrand

Photo commémorative du conseil régional

## Visite du centre de distribution d'Amazon (14h30-16h)

Nous avons visité le centre de distribution d'Amazon, guidés par M. Phinera-Horth. Ce centre a une superficie de 90 000 mètres carrés et peut recevoir 1 million d'articles en 24 heures.

Les marchandises livrées sont déchargées des camions. Après le test d'acceptation effectué par les inspecteurs, les marchandises sont transportées au centre par chariots, et stockées dans un lieu de stockage temporaire par des employés. Chaque emplacement est contrôlé par un code barre, et les employés utilisent un terminal mobile pour numériser à chaque fois le lieu de stockage, les articles, etc. Également lors du déchargement, les employés effectuent la correspondance des articles avec le code barre, conformément aux instructions du terminal. Après cela, les employés ramassent, trient et emballent les marchandises préalablement scannées de façon à obtenir la facture. Puis les colis sont transportés sur des tapis roulants pour aller vers les lieux d'expédition. Ensuite, la machine étiquette en fonction du code barre et expédie les produits. Dans l'ensemble, la distribution dans le centre est bien régularisée et le système avait l'air très complet. Les participants ont posé de nombreuses questions à chaque étape de la visite.

Lors de sa création il y a quelques années, le centre n'employait que 700 personnes. Aujourd'hui, il en emploie près de 5000. On peut donc dire que Lille est une région dans laquelle il est facile d'obtenir de la main d'œuvre.



La vue extérieure de l'entrepôt d'Amazon

L'entrée de l'entrepôt

Si vous avez des questions ou autre à propos de la région Hauts-de-France, n'hésitez pas à contacter M. Guillaume Jinkōji. Merci beaucoup à toutes les personnes impliquées, y compris M. Guillaume Jinkōji, de Nord France Invest.

Chambre de Commerce et d'Industrie Japonaise en France

Comité pour le soutien aux échanges franco-japonais

### **Guillaume JINKOJI**

Responsable Asie

F: +33 (0)3 59 56 23 37 M: +33 (0)6 85 08 04 55

Wechat: Guillaume-Jinkoji Line: guillaume-naoki



**THE INVESTMENT PROMOTION  
AGENCY FOR HAUTS-DE-FRANCE**  
299 boulevard de Leeds  
59777 LILLE (France)  
[www.nordfranceinvest.com](http://www.nordfranceinvest.com)